



Chambres  
de **Métiers**  
et de l' **Artisanat**



RS 5838

Pack Premium  
**CRÉER, GÉRER,  
ET DÉVELOPPER SA TPE-PME**

## Une offre de formation du réseau des CMA

- **5 jours pour** : Choisir le bon statut, apprendre à maîtriser la gestion financière de son entreprise au quotidien, trouver des clients et mettre en place un plan d'actions commerciales efficace pour booster ses ventes !
- Mettre en place une démarche RSE au sein de votre entreprise :
  - Comprendre et assimiler ses obligations déclaratives et fiscales
  - Procéder à ses démarches d'immatriculation par voie dématérialisée

**5 jours 700 €\*  
Net de taxes**

\* Possibilité de prise en charge selon votre statut

### Cette formation vous intéresse ?

Contactez votre Chambre de métiers et de l'artisanat

**artisanat.fr**



**3006**

Service & appel  
gratuits



# CRÉER, GÉRER ET DÉVELOPPER SA TPE-PME

Pack Premium

## Programme de la formation

### ➤ Appréhender le pilotage et la gestion de son entreprise, élaborer l'étude prévisionnelle de son projet :

- Choisir un statut adapté à son projet : formes juridiques, régimes fiscaux/sociaux, et s'approprier la fonction entrepreneuriale
- Appréhender les documents de synthèse comptables (bilan, compte de résultat, tableaux de bord...) et élaborer son plan de financement
- Réaliser l'étude prévisionnelle de son projet d'installation, identifier ses ressources et les points clés de la faisabilité de son projet
- Calculer son chiffre d'affaires prévisionnel et ses charges
- Appréhender la rentabilité du projet en intégrant la capacité à rembourser les engagements bancaires
- Anticiper l'organisation administrative et comptable de son entreprise

### ➤ Trouver des clients et mettre en oeuvre une stratégie commerciale efficace pour vendre sur site ou en ligne ses produits et services :

- Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents
  - Créer les outils de communication adaptés à son entreprise et valoriser son identité dans sa stratégie commerciale
  - Choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient...
  - Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients
  - Déployer sa stratégie commerciale dans une démarche RSE
  - Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de son activité
- Procéder à ses démarches d'immatriculation par voie dématérialisée

## Modalités

### PROFIL FORMATEUR

Formateur spécialisé en accompagnement à la création / reprise d'entreprise

### FORMAT

Formation dispensée en présentiel ou en distanciel

### SUIVI

Une attestation de réussite et/ou de suivi est envoyée en fin de formation

### PRÉREQUIS

Cette formation ne nécessite aucun prérequis

### DURÉE

5 jours (35h) en présentiel ou 14h en moyenne en distanciel

La formation se déroule dans les locaux de la Chambre de métiers et de l'artisanat au niveau local

La formation est également accessible à distance\* via la plateforme [www.eformation.artisanat.fr](http://www.eformation.artisanat.fr)

Renseignez-vous auprès de votre CMA afin de connaître les prochaines dates de session

Locaux accessibles aux personnes en situation de handicap



\* un tutorat est assuré à distance par un référent CMA à chaque apprenant en cas de besoin



## Outils et supports pédagogiques

- Exercices et mise en pratique
- Supports Powerpoints, documentation
- Internet, site Web, mise en situation, tour de table



## Public

- Tout porteur de projet de création / reprise d'entreprise
- Demandeur d'emploi
- Salarié
- Retraité



## Évaluation

- 3 Cas pratiques

